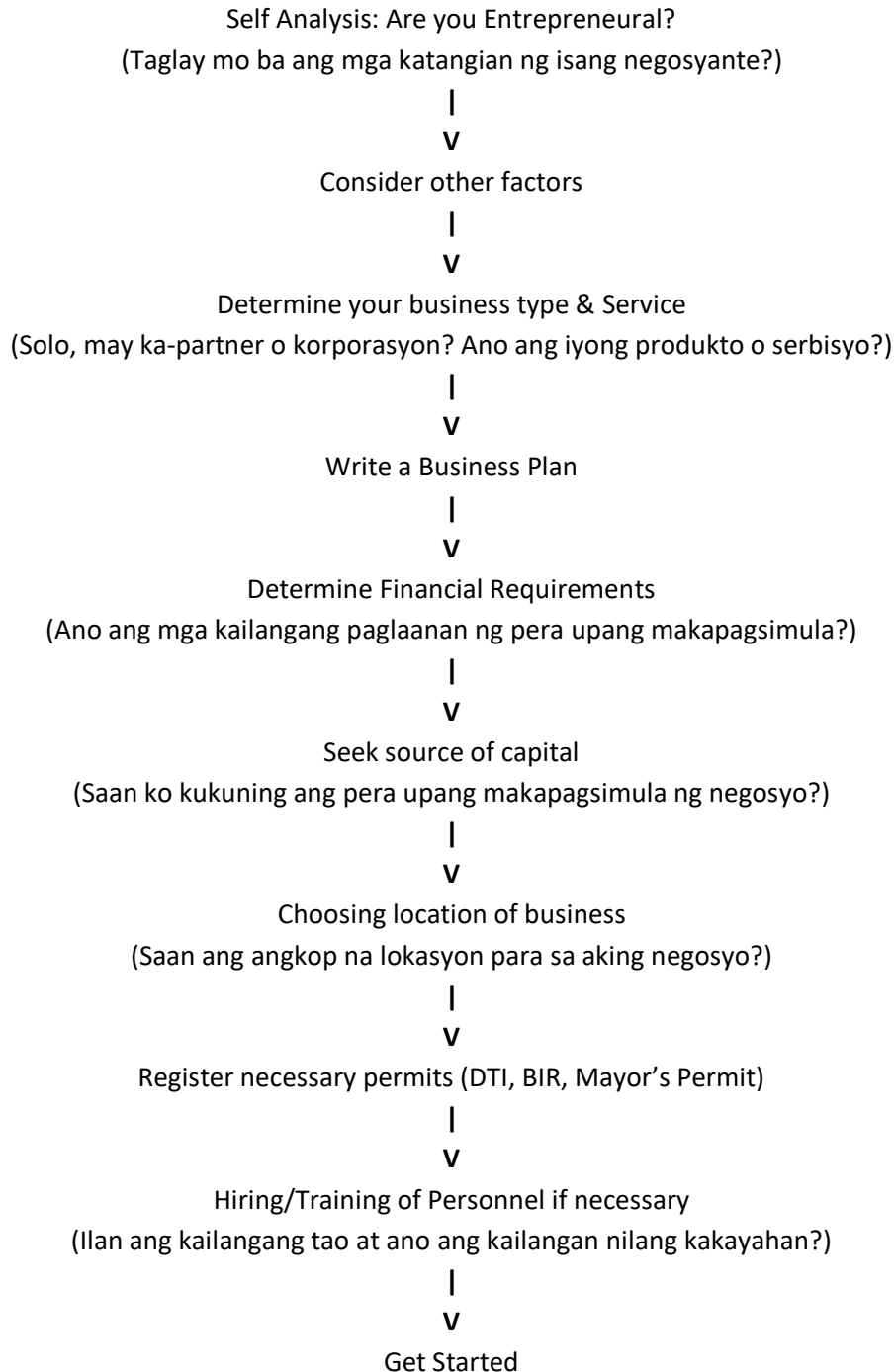




AATBI Proposed Business Plan for Technology Incubation

Process Flow on starting a business



Writing a Business Plan (Sagutan ang sumusunod)

Objectives (*Bakit ka magne negosyo? Ano ang iyong layunin?*)

Describe the Business (*Ano ang pangalan ng negosyo, saan, solo ba o may parner at iba pa*)

Describe products/services (*Ano ang produkto at serbisyong maibibigay mo? Paano ito naiiba sa iba?*)

Identify Potential Market (*Sino ang aking mga maaring kostumer?*)

Identify Competitors (*Sino ang aking kakompetensya sa negosyo?*)

Consider Pricing Policy (*Paano mo prepresyohan ang iyong produkto o serbisyo?*)

Determine Marketing Method (*Paano ka makakakuha ng kostumer?*)

Determine Key Personnel (*Sino ang mga mahahalagang tao sa negosyo at ano ang kanilang tungkulin at kakayanan?*)

Identify material requirement and source of supply (*Ano ang mga kailangan mo sa paggawa ng produkto at saan mo ito makukuha?*)

Determine process and equipment needed (*Ano ang mga kagamitan at prosesong kailangan sa paggawa ng produkto o sebisyo?*)

Sales Forecast (*Magkano ang kikitain ko pagkalipas ng isang buwan? Ng isang taon?*)

Budget and Costing (*Ano ang mga kailangan kong gastusan sa negosyo? Halimbawa ay materyales, sweldo ng tauhan at iba pa*)

Set Plan to Work!

Key questions to answer before writing a Business Plan (Template from GoNegosyo)

Key Partners Sino ang mga katulong niyo sa negosyo para magawa ang produkto/serbisyo? Mga patuloy na nakakatulong sa negosyo niyo?	Key Activities Ano ang mga mahalagang Gawain para maibigay ang produkto/serbisyo?	Value Propositions Ano ang kakaiba sa inyo na hinahanap ng customer segment?	Customer Relationships Paano kayo makakakuha ng kliyente? Paano magiging suki? Paano sila padadamihin?	Customer Segments Sino ang grupe ng bebentahan? Ano ang mga katangian nila?
	Key Resources Ano ang mga importnanteng pag aari na mayron kayo para magawa ang produkto/serbisyo?		Channels Saan sila makakabili? Paano sila makakabili?	
Cost Structure Ano ang mga pangunahing gastusin?			Revenue Streams Ano ang produkto/serbisyo na binabayaran ng kliyente?	

Sagutan!

Key Partners	Key Activities	Value Propositions	Customer Relationships	Customer Segments
	Key Resources		Channels	
Cost Structure			Revenue Streams	